



## SEVILLA F.C. S.A.D

### INTEGRACIÓN TOTAL DE LAS ESTRUCTURAS SAP BUSINESS ONE.

Implementación rápida y exitosa en el primer club de España con SAP Business One, incluyendo la integración de las tiendas, todos los procesos del negocio y una intranet para los empleados.



Su objeto social, entre otros, es la **participación en competiciones deportivas oficiales de carácter profesional y de ámbito estatal de la modalidad deportiva de fútbol**, la promoción y el desarrollo de actividades deportivas, de una o de varias modalidades y la participación en sus correspondientes competiciones, así como la **explotación y comercialización de espectáculos deportivos, productos y derechos vinculados o relacionados con la modalidad deportiva, el equipo profesional y sus medios.**

**Sevilla Fútbol Club S.A.D.** se constituye como consecuencia del proceso de transformación del Club Deportivo del mismo nombre, fundado en el año 1905, en sociedad anónima deportiva, conservando su personalidad jurídica bajo la nueva forma societaria, de acuerdo con lo preceptuado en la disposición transitoria primera de la Ley 10/1990, de 15 de octubre, del Deporte.

El campo sevillista es, con diferencia, **el que más prestigio atesora en Andalucía** y uno de los de mayor relumbramiento nacional, el **Ramón Sánchez Pizjuán**, cuna y orgullo de todo el sevillismo. La entidad de **Nervión** posee también otra gran riqueza, **la Ciudad Deportiva del Sevilla, Ciudad Deportiva Ramón Cisneros Palacios**, siendo uno de los grandes tesoros de la entidad.

## Por qué hacer el proyecto

Los clubes de fútbol, así como las entidades deportivas en general, son organizaciones que **cada día presentan mayor complejidad en su gestión por la gran cantidad de aspectos de negocio que confluyen** (espectáculo, medios, soportes publicitarios, organización de eventos, redes de networking y contactos, etc.).

Esta constante evolución del negocio de las entidades deportivas se complementa con el **afán de buscar una gestión corporativa óptima**, como clave para su profesionalización y la obtención de buenos resultados económicos.

Antes de la implementación de **SAP**, la entidad contaba con herramientas aisladas que **no permitían analizar la información globalmente y en tiempo real.**

## De un vistazo

### Empresa:

- Sevilla F.C S.A.D.
- [www.sevillafc.es](http://www.sevillafc.es)
- Facturación: 57.572.551 €
- 300 empleados

### Sector:

- Entidades deportivas.

### Solución:

- SAP Business One

### Lo más destacado:

- Rápida implementación.
- Herramienta sencilla que ha integrado toda la información y mejorado el análisis y gestión de la misma.
- Valoración muy positiva de Seidor como proveedor de soluciones integrales, gracias a su implicación y soporte.

“Hemos dado un paso importante para llevar a cabo uno de nuestros principales objetivos, el control exhaustivo de los gastos por centro de coste. La herramienta SAP Business One ha sido capaz de mejorar en nuestra organización, tanto la gestión financiera como el control de operaciones.”

**Miguel Ángel Del Nido Carrasco**  
Responsable del Departamento de Control de Gestión y Finanzas.



## El proyecto

Asesorados por **Seidor**, el principal partner de SAP en España, y tras un estudio inicial de la situación; y la toma de requerimientos, se procedió a definir el proyecto en varias fases.

La primera consistió en la **incorporación de las áreas económico-financiera y de gestión**. Esta fase, por las circunstancias propias del Sevilla F.C., se tuvo que desempeñar en menos de un mes. De este modo, el departamento Financiero y el departamento de Compras, se benefician de estas soluciones a la hora de manejar sus respectivas informaciones.

Las siguientes fases incluyeron la **gestión de las cuatro tiendas del club** y el desarrollo de una **intranet de acceso a los empleados**. También la integración con los sistemas de la LFP para la **identificación de los socios, abonados y accionistas** a través de las tarjetas de identificación.

## Beneficios

La aplicación **SAP Business One** integra todas las funciones empresariales clave de una organización, incluyendo la **gestión financiera, compras, ventas, gestión de inventarios, operaciones**, etc., lo que la convierte en una solución que elimina la necesidad de realizar instalaciones separadas y tener que abordar una complicada integración de módulos.

En este caso, el **Sevilla Fútbol Club** ha conseguido unificar los **procesos financieros** de su sociedad, optimizar la **gestión de compras, operaciones, ventas y almacén**, además de obtener una **visión clara de la rentabilidad de cada proyecto** que la entidad lleva a cabo.

Este proyecto ha supuesto un **importante cambio para el Sevilla Fútbol Club**, ya que ha dado lugar a un **nuevo modelo de gestión del club**, cuyas actividades están ahora orientadas a procesos.

**Así, SAP Business One, en el núcleo de su gestión, da soporte a sus procesos clave de negocio, consiguiendo:**

- › Disponer de un dato único y fiable, al que se accede de forma sencilla.
- › Simplificar la gestión, tener un mayor control de los procesos y datos contrastados sobre la rentabilidad de cada proyecto.
- › Agilizar la gestión financiera de todas sus actividades, al unificarla en el sistema de gestión.
- › Mejorar el control del stock.



## ¿Por qué Seidor?

Presente en el mercado desde hace 30 años, **Seidor** es una empresa de capital 100% español dedicada a ofrecer **soluciones integrales en el ámbito de las tecnologías de la información dentro del nuevo entorno digital**, con oficinas propias en España, Europa, Latinoamérica y Estados Unidos.

Como **Gold Partner de SAP** desde 1997, Seidor posee una de las bases de clientes más amplia con más de 600 referencias en todo el mundo, y dispone de un equipo de consultores certificados y altamente cualificados, con conocimientos avanzados de tecnología SAP y con una profunda conciencia de las necesidades y preocupaciones más inmediatas de la pyme.

**Las ventas de SAP Business One por parte de Seidor crecieron** respecto de años anteriores, y ya cuenta con más de 402 implantaciones, 5.000 usuarios, más de 50 consultores especializados y una amplia base instalada de empresas, lo cual le convierte en **el partner de SAP líder por número de clientes**, excelencia tecnológica en el ámbito de SAP.



Para ampliar información, envíe un mail a [informacion@seidor.es](mailto:informacion@seidor.es) indicando su nombre, apellidos, cargo, empresa, e-mail y teléfono.

[www.seidor.es](http://www.seidor.es)